



# Leistungen aus einem Guss

Seit fast hundert Jahren beliefert die Dietermann GmbH & Co. KG mittelständische Unternehmen aus ganz Europa mit maßgefertigten Formgussteilen aus Aluminium. Dabei begeistern die Viersener langjährige Kunden wie neue Geschäftspartner mit einem überzeugenden Komplettpaket: Höchste Qualitätsstandards, lieferbar in allen Losgrößen, gepaart mit wettbewerbsfähigen Preisen und der Flexibilität eines Familienunternehmens. Vorzüge, an denen es Wettbewerbern oft mangelt.

**S**teigender Wettbewerb und niedrige Preise prägen das Geschäft mit Sandgussteilen. Gut, wenn man sich da durch Vielseitigkeit und Qualität abheben kann. Franz Georg Reiners, geschäftsführender Gesellschafter der Dietermann GmbH + Co. KG, sieht darin maßgeblich den Erfolg seines Unternehmens begründet: „Ob Ersatzteil oder Prototyp, Serie oder Großguss – wir stellen alle Größen und Stückzahlen her, die in Sandguss möglich sind. Und das bei gleichbleibend hoher Qualität.“

## Alle Losgrößen aus einer Hand

Als *Allrounder* mit exzellenter Güte – so könnte man das Traditionsunternehmen auch bezeichnen. 1921 wurde es von der Familie Dietermann gegründet. 1972 übernahm die Familie Reiners den

Betrieb, den sie mittlerweile in dritter Generation führt. 600 verschiedene Artikel in jährlichen Stückzahlen von eins bis 50.000 und mit einem Gewicht von 200 Gramm bis 200 Kilogramm stellt man heute am Niederrhein her – das sind rund 1.000 Tonnen jährlich, die der Sandgusspezialist in Aluminium- und Kupferwerkstoffen produziert. Während früher ein Großteil der hauseigenen Herstellung in den Textilmaschinenbau ging, finden die Produkte heute Verwendung in verschiedensten Branchen: vom klassischen Maschinen- und Industriearmaturenbau über Schienenfahrzeuge und Wehrtechnik bis zur Elektroindustrie.

Neben der erstklassigen Qualität kann der Familienbetrieb mit einem weiteren Alleinstellungsmerkmal begeistern: Die Dietermann GmbH + Co. KG bietet die Flexibilität eines kleinen Unternehmens,



- 1 Franz Georg Reiners steht seit 2009 an der Spitze des in dritter Generation geführten Familienbetriebs**
- 2 Jedes Detail zählt: Die einmalig genutzten Sandformen werden exakt nach den Produkthanforderungen gefertigt**
- 3 In Form gegossen: In Hand- und Maschinenfertigung entstehen pro Jahr über 600 verschiedene Produkte**
- 4 Qualitatives Nacharbeiten vor der Auslieferung: Bei der manuellen Entgratung erhalten die Gussteile ihren Feinschliff**
- 5 Unikate oder Losgrößen von bis zu 50.000 Stück – bei Dietermann stellt man sich auf jeden Bedarf ein**

kombiniert mit der Verlässlichkeit und Solidität eines großen Unternehmens. „Bei uns bekommt der Kunde alles aus einer Hand. Er muss nicht mit mehreren Lieferanten zusammenarbeiten, sondern kann sich auf unser Vollsortiment und unseren umfassenden Service verlassen“, berichtet Franz Georg Reiners. Während viele Wettbewerber sich auf spezielle Losgrößen oder Dimensionen spezialisieren, geht Dietermann den umgekehrten Weg: die Kunden sollen sich mit ihren sämtlichen Bedarfe bei Dietermann gut aufgehoben fühlen. Das reduziert den Betreuungsaufwand in Logistik und Qualität erheblich. Auch zahlreiche vor- und nachgelagerte Wertschöpfungsschritte wie die Oberflächenbehandlung, die Werkstoffauswahl oder die mechanische Bearbeitung gehören zum umfangreichen Leistungsangebot dazu.

Auftragsabhängig beraten Dietermann-Ingenieure den Kunden bereits von Beginn des Prozesses an, häufig schon in der Konstruktion des gewünschten Produktes. Ein erfahrenes Team – rund 90 Mitarbeiter – ist größtenteils seit vielen Jahren oder Jahrzehnten für das Traditionsunternehmen tätig. Service und Qualität – das sind die zwei Faktoren, die die Dietermann GmbH + Co. KG zu einem der bekanntesten und gesuchtesten Gussteile-Lieferanten in Nordrhein-Westfalen gemacht haben. Nicht selten sei es vorgekommen, dass Kunden im Ausland Negativerfahrungen gemacht hätten und wieder zu Dietermann zurückgekommen seien, erzählt Franz Georg Reiners.

Für den Gesellschafter, der vor dreieinhalb Jahren in dritter Generation ins Unternehmen einstieg, ist der direkte Draht zu seinen Kunden enorm wichtig:

„Nur im persönlichen Kontakt kann man Vertrauen aufbauen, und das ist in unserer Branche unverzichtbar“, so der Geschäftsführer. Durch zufriedene Kunden – rund 50 große wie mittelständische Unternehmen gehören zum festen Kundentamm – und Mund-zu-Mund-Propaganda kommen immer wieder zusätzliche Geschäftsbeziehungen hinzu. Trotzdem setzen sich die Vertriebsmitarbeiter im Dietermann-Team immer neu dafür ein, neue Kontakte zu knüpfen – und mit Leistungen aus einem Guss täglich zu überzeugen. ■

**Dietermann GmbH + Co. KG**  
**Chemiestraße 1-3**  
**41751 Viersen-Dülken**  
**Tel.: 021 62 / 48382-0**  
**info@dietermann-guss.de**  
**www.dietermann-guss.de**